

## קבוצה ישראלית-אמריקאית של אנג'לים מתחילה לפעול בישראל

08:14 | 04.3.2010 מאת גיא גרימלנד

<< קבוצת המשקיעים בחברות טכנולוגיה תבל אנג'ל תחל לפעול בישראל, לאחר שנים שבהן ריכזה את פעילותה בארה"ב. היום יערך אירוע ראשון של הקבוצה בתל אביב, ובמסגרתו תבחן יזמים ישראלים למטרות השקעה. מייסד הקבוצה, ד"ר אורן פירסט, חבר למשרד עורכי הדין עמית פולק מטלון שמספק לקבוצה סיוע משפטי.

תבל אנג'ל (Tevel Angel), שנוסדה ב-2007, היא קבוצה ותיקה בסצינת הסטארט-אפים. עד כה לא נחשפה לתקשורת, בעיקר משום שהיא מארגנת את כנסיה בניו יורק. הקבוצה תצטרף לשוק קבוצות המשקיעים בחברות טכנולוגיה - קבוצות אנג'לים - שפועלות בישראל, לצד אפטר דוקס, סטארט-אפ קומפני, eXeed, פלטוניקס, eureka ואחרות.

פירסט החל את דרכו המקצועית במשרד רואי החשבון KPMG סומך-חייקין. את תבל הקים לטובת אנג'לים אמריקאים שביקשו להשקיע בחברות סטארט-אפ ישראליות. בכל אירוע שערכה מאז הקמתה, בחרה הקבוצה ארבע חברות ישראליות וארגון ללא מטרת רווח שהציגו בפני 25-70 אנג'לים אמריקאים. עד כה בחנה הקבוצה 45 חברות ישראליות ב-13 אירועים. לדברי פירסט, היקף ההון שעומד לרשות משקיעי הקבוצה מסתכם בכמיליארד דולר.

### "הפעילות נובעת ממניעים ציוניים"

"האנג'לים ברובם יהודים. אנחנו סוג של קהילה", אומר פירסט בראיון ל-TheMarker. "הפעילות שלנו נובעת ממניעים ציוניים, אבל אף אחד לא יעשה השקעה רק בגלל שמדובר בחברה ישראלית". לדבריו, היקף ההשקעה של הקבוצה בחברה נבחרת יכול לנוע בין מאות אלפי דולרים ל-2 מיליון דולר.

פירסט אומר כי תבל אינה מחפשת רק חברות שנמצאות בסבב ההשקעה הראשון (Seed). לדבריו, "אנחנו רואים גם חברות מתקדמות יותר. היום נבחן חברה שנסחרת בבורסת תל אביב. זו חברה עם שווי נמוך שמבחינתי היא עדיין סטארט-אפ ויש לה טכנולוגיה מעניינת. לעתים נשקיע לצד קרנות הון סיכון".

פירסט אומר כי היתרון במפגשים שתבל עורכת בין המשקיעים וחברות הסטארט-אפ הוא בהכרזות שנוצרות בין המשקיעים. "אנג'ל אחד רואה שאנג'ל אחר מתעניין באותם תחומים. הוא שואל שאלות חכמות ובין השניים נוצרת שיחה על השקעות. הנטוורקינג הזה יוצר השקעות נוספות".

לדברי פירסט, כניסתה של תבל לפעילות בישראל תהיה במתכונת של חשיפה כפולה. הכוונה היא לערוך מפגש של חברות סטארט-אפ ישראליות בניו יורק, ושבוע לאחר מכן מפגש המשך של אותן חברות בישראל. באופן זה יזכו היזמים להציג בפני אנג'לים אמריקאים וישראלים. פירסט מתכנן גם אירועים שיערכו בחוף המערבי של ארה"ב ובהמשך אולי גם בפני משקיעים מבריטניה ומסין.

בנוגע לסוג החברות שעשויות להתאים למשקיעי תבל, מספק פירסט הגדרות כלליות שחברות רבות עשויות להתאים להן. "לחברה חייב להיות מרכיב טכנולוגי משמעותי, מודל עסקי וצוות יזמי מוכח. אם אין לה הכנסות היא חייבת

להציג עניין מצד מספר גדול של משתמשים. הסינון שאנחנו מפעילים דומה לסינון של קרנות הון סיכון", הוא אומר.

לדבריו, לחברות המוזמנות לאירועים של תבל תחומי עיסוק שונים. "האנג'לים אוהבים שיש מיקס. אנחנו עושים מדי פעם אירועים שבהם אנחנו מציגים רק חברות מתחום מסוים, אבל המשוב שקיבלנו מהאנג'לים הוא שהם מעדיפים היצע של חברות מסוגים שונים. כך יוצא שיש אנג'לים מתחום הבריאות, למשל רופאים, שמשקיעים בחברות תוכנה, ואנשי תוכנה שמשקיעים בחברות מכשור רפואה".

תבל אנג'ל משתפת פעולה בכל הקשור לפעילותה בישראל עם משרד עמית פולק מטלון. נציגת המשרד לעניין היא עורכת הדין אילת טורם, שבארבע השנים האחרונות התגוררה בעמק הסיליקון בקליפורניה וניהלה את הפיתוח העסקי של לשכת המסחר קליפורניה-ישראל.